

In questa sezione: [Economia](#) • [Uomini e Aziende](#) • [Leggi e norme](#) • [Lavoro](#)

CONTENUTO SPONSORIZZATO

PlasticFinder: fare affari con lo slow-moving

Un nuovo portale permette di acquistare e vendere, in anonimato, materie plastiche, additivi e masterbatches che giacciono fermi in magazzino. Con la sicurezza di essere pagati e di ricevere la merce ordinata.

31 dicembre 2015 10:33

PLASTICFINDER
Motore di scambio di risorse plastiche

[ACCEDI all'Area My PlasticFinder](#)
[REGISTRATI gratuitamente](#)

C'è un posto, in Rete, dove si possono fare buoni affari, acquistando o vendendo materie plastiche, ad masterbatches che giacciono inutilizzati in un angolo del magazzino. Possono essere seconde scelte, ri fuori specifica, rigenerati o polimeri vergini rimasti sui pallet poiché ne sono serviti meno del previsto un ordine è sfumato. Sacchi che prendono polvere mentre fuori, da qualche parte, un'azienda sta cerca proprio quel materiale ed è disposta a comprarlo.

ACQUISTARE E VENDERE. Far muovere gli "slow moving", facendo incontrare domanda e offerta missione di [PlasticFinder](#), una nuova piattaforma online dove ogni azienda che trasforma materie plast operare sia da acquirente che da venditore: si possono comprare online le materie prime che servono, inferiori di quelli di mercato; e si possono cedere stock non utilizzati, produzione invenduta o seconde realizzando valore dai surplus di magazzino. Il tutto nell'anonimato, ma con la garanzia di essere paga che si vende e, d'altra parte, di ricevere la merce che si è acquistata online.

FUNZIONA COSÌ. Il primo passo è registrarsi gratuitamente al portale [PlasticFinder](#). Per tutelare l'anonimato degli operatori, garantendo al contempo la sicurezza delle transazioni, gli amministratori della piattaforma identificano e verificano ogni utente, che deve essere un'azienda e non un privato: bisogna quindi fornire la documentazione necessaria (visura camerale).

Come funziona il servizio PlasticFi

-  1 L'AZIENDA HA MATERIALE PLASTICO DA GESTIRE/VENDERE
-  2 COMPILA L'ANNUNCIO SUL PORTALE PLASTICFINDER.IT
-  3 L'ANNUNCIO VIENE VALUTATO E VALIDATO DAL TEAM TECNICO PLASTICFINDER E QUINDI PUBBLICATO
-  4 IL POTENZIALE ACQUIRENTE MANIFESTA INTERESSE PER IL LOTTO
-  5 PLASTICFINDER GESTISCE IL CONTATTO
-  6 L'ACQUIRENTE INVIA I FONDI SUL CONTO CORRENTE DI GARANZIA
-  7 LA MERCE VIENE SPEDITA E VAGLIATA DALL'ACQUIRENTE
-  8 LA VENDITA VIENE PERFEZIONATA E I FONDI TRASFERITI

dati bancari, documento del legale rappresentante), che viene scrupolosamente vagliata dallo staff prima dell'attivazione del servizio.

A questo punto si può inserire un annuncio per vendere materiale o rispondere ad un annuncio presente nel sito.

INSERIRE UN ANNUNCIO. L'annuncio viene inserito dal venditore utilizzando una "scheda prodotti" che devono essere descritti il tipo e lo stato di conservazione del materiale, la quantità, il prezzo, e l'imballaggio allegando la scheda tecnica e la scheda di sicurezza, una foto (se disponibile), e altre note utili al carattere del prodotto.

I prodotti sono suddivisi in quattro tipologie (polimeri, compound, additivi e masterbatches) e altrettante categorie: prima scelta (giacenti da meno di 180 giorni), slow-moving prima scelta (giacenti da più di 180 giorni), fuori specifica e materiali rigenerati. La piattaforma implementa un database con più di 45.000 prodotti commerciali, dove sono riportati natura del polimero, composizione del compound e produttore, in modo da agevolare la compilazione dell'annuncio o la ricerca di un prodotto da parte dell'acquirente.

L'inserimento di un annuncio è gratuito e non ci sono limiti al numero di annunci che si possono pubblicare. Prima di essere pubblicato, l'annuncio viene vagliato dallo staff del portale.



The screenshot shows the PlasticFinder website interface. At the top, there is a search bar with the text "Tutte le categorie" and "FIBRA VETRO NERO". Below the search bar, there are navigation links: "Chi Siamo", "Come Vendere", "Come Comprare", "Supporto", and "Contatti". The main content area displays "Risultati della ricerca" with a table of products.

PRODOTTO	NOME COMMERCIALE	FORMA	COLORE	QUANTITÀ	IMBALLAGGIO
Compound PPS-GF40	TORELINA ASD4FC1	Granulo	Nero	1275 Kg	Sacchi Su Paletta
Compound PPS-GF-MOD35	TORELINA A310MKD4	Granulo	Naturale/Neutro	5252 Kg	Sacchi Su Paletta
Compound (PDM-PP)	TPV TERMOTON VNO-32U-85-A-9000	Granulo	Nero	2450 Kg	Sacchi Su Paletta

CERCARE E ACQUISTARE UN PRODOTTO. Dopo aver esaminato le offerte, che possono essere individuate anche attraverso una ricerca libera su Google (si può utilizzare qualsiasi combinazione di termini: dalla sigla del polimero o marchio commerciale, al colore), si apre la transazione. Il potenziale acquirente risponde all'annuncio, non sa chi è la controparte: la richiesta viene caricata dallo staff di PlasticFinder, che contatta

il venditore per verificare la reale disponibilità del materiale in magazzino.

- Verificata la disponibilità, l'acquirente esegue un bonifico su un conto di garanzia gestito da un istituto bancario convenzionato. La somma, pari all'ammontare dell'ordine più le spese di spedizione, viene momentaneamente congelata.

- L'acquirente riceve la merce ordinata, la verifica e, se questa corrisponde alle caratteristiche riportate nell'annuncio, la accetta completando la transazione.

- La somma versata dall'acquirente viene sbloccata e accreditata sul conto del venditore. PlasticFinder trattiene una percentuale sul valore della transazione, in funzione del tipo e della quantità di merce venduta, con il 2 e il 15 per cento (quest'ultimo è il "caso limite" di una specialità, in lotto di piccole dimensioni e fuorispesifica).

SE CI SONO PROBLEMI... Se l'acquirente non è soddisfatto del prodotto acquistato, perché non conforme all'annuncio, ha quattro giorni per rifiutarlo. Si apre una procedura di contestazione che non può durare più di 15 giorni, durante i quali la somma versata dall'acquirente viene bloccata sul conto di garanzia. Lo staff di PlasticFinder interviene a dirimere la controversia: se viene accertata la non conformità del prodotto, l'acquirente riceve indietro l'importo versato e il venditore si riprende il carico, accollandosi tutte le spese di trasporto. Se l'acquirente prova a "fare il furbo" rifiutando la merce conforme, magari per ottenere uno sconto extra, rischia di essere escluso dal portale; ciò al fine di mantenere la massima affidabilità degli utenti del servizio.

SI PARTE A GENNAIO. La piattaforma, presentata al Plast di Milano, è già operativa e gli scaffali virtuali stanno iniziando a riempirsi. In attesa di consultare gli annunci (visibili senza restrizioni) ci si può iscr

portale e prendere dimestichezza con le funzionalità della piattaforma. E se in magazzino c'è carico da si può già compilare l'annuncio.

www.plasticfinder.it

INTERVISTA A Riccardo Parrini di PlasticFinder

Come nasce l'idea di un portale per l'acquisto e la vendita di surplus di magazzino e seconde scelte?

PlasticFinder nasce da un'attenta analisi dello scenario del trading online nel settore delle materie plastiche. Abbiamo analizzato le esperienze a livello internazionale, cercando di individuare le potenzialità inesprese, gli errori commessi e i casi di successo. Abbiamo poi applicato i risultati al mercato italiano, individuando nello slow-moving il focus della piattaforma, che può essere utilizzata anche per vendere rigenerati, seconde scelte, materiali fuori specifica, ma anche prodotti di prima scelta, magari per ottimizzare i magazzini di produttori e distributori, con i benefici derivanti dall'operare in anonimato.

Perché concentrarsi proprio sullo slow-moving?

Riteniamo che lo slow-moving - ovvero materiali che giacciono in magazzino da oltre 180 giorni - riguardi circa il volume di materie plastiche distribuite ogni anno a livello europeo. Una percentuale che in alcuni settori e per alcuni prodotti è anche più elevata. La ragione è semplice: quando un'azienda acquista dieci sacchi di un prodotto, magari un particolare tecnopolimero, non lo usa mai tutto e quello che resta non sempre può essere riutilizzato: mezzo sacco significa già un 5% del totale.

Cosa succede al materiale in magazzino?

Fisicamente resta accantonato in un angolo, contabilmente è a bilancio ma tiene immobilizzata liquidità. Fino a quando, realizzando che non si utilizzerà mai, si decide di cederlo per poco o addirittura gratuitamente pur di recuperare spazio in magazzino. Con PlasticFinder è possibile rimetterlo sul mercato e realizzare un ricavo, facendo bene all'ambiente, rimette in circolo materia prima utile per altri processi di produzione, evitando che si trasformi, prima o dopo, in un rifiuto. In questo proposito stiamo approntando analisi di LCA per evidenziare i benefici energetici e ambientali di ogni transazione sulla nostra piattaforma.

Un punto di incontro tra domanda e offerta?

Sì, ma non è una semplice bacheca di annunci. PlasticFinder è l'unico interlocutore, funge da intermediario come un agente di commercio, acquistando e rivendendo la merce. Questo per garantire l'anonimato e, al tempo stesso, la consegna del materiale e i pagamenti grazie al meccanismo del conto di garanzia, che abbiamo messo a punto con Cordusio Fiduciaria s.p.a., del gruppo Unicredit.

Il portale sarà aperto anche ai trasformatori esteri?

La nostra sfida è di partire dal mercato più difficile, quello italiano, ma prevediamo di estendere il servizio anche fuori dai confini nazionali, partendo da Francia e Germania.

Con il contributo di PlasticFinder

© Polimerica - Riproduzione riservata

Perché provare PlasticFinder?

COMPRATORE	VENDITORE
1 Miglior prezzo	1 Canale commerciale che garantisce anonimato
2 Garanzia qualità e conformità del prodotto	2 Vendita rapida
3 Ampliamento possibilità di scelta	3 Amplificazione del network commerciale
4 Pronta consegna	4 Pagamento immediato
5 Disponibilità di vari formati e pezzature	5 Miglior utilizzo delle risorse

LEGGI ANCHE

[Eurosyn distribuisce hubergroup in Italia](#)

[Ultrapolymers distribuisce caprolattone in Italia](#)

[TER Plastics distribuisce Versalis anche in Spagna](#)

[Sukano con Dolder-Bigler nei Balcani e in Europa dell'Est](#)

[Nuovo CEO per Nexeo Plastics e Distrupol](#)

[Biesterfeld cresce nei compositi in Sudafrica](#)

BLOG



Ma è vero che l'Italia non ha bisogno di un DRS in quanto "eccellenza del riciclo"?

di: silvia ricci



Lego abbandona l'iPET? Meglio così...

di: Carlo Latorre



Plast 2023: fu vera gloria?

di: Carlo Latorre



Ebbene si... Quest'anno sono 20

di: Carlo Latorre

[mercati](#)
[- Economia -](#)
[Uomini e](#)
[Aziende - Leggi](#)
[e norme -](#)
[Lavoro](#)
[Tecnologie](#)
[- Industria 4.0 -](#)
[Stampaggio -](#)
[Estrusione -](#)
[Soffiaggio -](#)
[Termoformatura](#)
[- Stampi e](#)
[filieri - Stampa](#)
[3D - Altre](#)
[tecnologie -](#)
[Trasporti](#)
[Logistica](#)
[Materie prime](#)
[- Poliolefine -](#)
[PVC - PS ABS](#)
[SAN - EPS -](#)
[PET -](#)
[Poliammidi -](#)
[Tecnopolimeri -](#)
[Gomme -](#)
[Compositi -](#)
[Bioplastiche -](#)
[Altre specialità](#)
[- Prezzi](#)
[Ambiente](#)
[- Riciclo -](#)
[Bioplastiche -](#)
[Legislazione](#)
[Ricerca e](#)
[formazione](#)
[- Ricerca e](#)
[formazione](#)
[Appuntamenti](#)
[- Appuntamenti](#)
[VIDEO](#)
[- Interviste](#)

Polimerica -
Attualità e
notizie dal
mondo della
plastica

Testata giornalistica
registrata al Tribunale di
Milano n.710 del
11/10/2004

Direttore responsabile:
Carlo Latorre - ISSN
1824-8241 - P.Iva
03143330961

Redazione:
redazione@polimerica.it
- Editore: [Cronoart Srl](#)

© 2024 Cronoart Srl | E'
vietata la riproduzione
di articoli, notizie e
immagini pubblicati su
Polimerica senza
espressa autorizzazione
scritta dell'editore.
L'Editore non si assume
alcuna responsabilità
per eventuali errori
contenuti negli articoli
né per i commenti
inviati dai lettori. Per la
privacy [leggi qui](#)

WebDesigned and
Powered by [JoyADV](#)
snc

